

Nombre:

Jeffrey Obed

Apellido:

Haldonado Bautista

Estado:

HH Admon

Curso:

Mercado Tecnológico I

Categoría:

Maestría Escobar

Ciclo Escolar:

2021

Colegio:

IPRAM

Introducción

A continuación Presento
un texto para lo que las
estrategias de Riesgos

De qué manera los consumidores Manejan riesgo Percibido

- Los gente que se sienten inseguros con los riesgos percibidos durante la etapa previa de la compra, puede utilizar varios métodos, para reducirlos, de estos es probable que utilice uno o varios algunos de los siguientes estrategias de reducción de riesgos antes de decidir la compra de un producto
 - Búsqueda información de fuente confiable (familiares, amigos, compañeros)
 - Consulta en una empresa que tenga buena reputación
 - Pedir garantías
 - Visitar instalaciones del servicio
 - Usar Internet Para comprar Ofertas de servicios



Estrategias de reducción de riesgo de los Proveedores.

- Los Empesores están bien manejados trabajan duro para reducir el riesgo posible al adquirir ciertos servicios especialmente cuando otros son costosos y los resultados perjudiciales. Las estrategias para de reducir los riesgos naturales del servicio y reducir cualquier riesgo o algunos de los riesgos constantes
 - Ofrecen garantía de desempeño
 - Otorgan garantías de devolución de Producto
 - Permiten que los clientes vean una demostración
 - Convierten a los clientes Potenciales
 - Capacitan a los miembros Por cada día
- mejoras.

Comentario Personal: Los mejores maneras de reducir el riesgo de los proveedores, dando al cliente buen producto y servicio, ofrecer garantías al adquirir productos especialmente cuando los riesgos del otro, los riesgos de los proveedores potenciales, dando y todo sobre productos previos.

De
185.

capitulum

Второй (2019)

Long
new the
when within
the construction

de Produto
una demonstração

Code die

at 1000 ft

Clark, Al
No, direct
prejudice
residual

in last
of the
newly.

Decisiones de la forma de un producto



Competencia entre
Conescentes



Estrategias de reducción de riesgo de los proveedores.

- Los Emprendedores están bien preparados para hacer frente al riesgo, pero al adquirir estos servicios, especialmente, cuando estos son de carácter recurrente, penalizables, los emprendedores deben de tener en cuenta los siguientes aspectos del servicio y sus condiciones, tanto o algunas de las siguientes características:
- Cláusulas de cancelación de servicios.
- Cláusulas de responsabilidad de los proveedores.
- Cláusulas de no competencia.
- Cláusulas de no exclusión de los proveedores.
- Cláusulas de no exclusión de los proveedores.
- Cláusulas de no exclusión de los proveedores.

Comentarios: Después de haber leído y analizado de nuevo a los proveedores de servicios, en su vida personal, profesional, tanto al cliente como al proveedor y proveedor, se debe de prestar al máximo nuestro máximo interés tanto en el cliente como en el proveedor. Ayuda las 24 horas del día, los 7 días de la semana resolviendo dudas y todo sobre problemas previos.

Decisiones de la vida de un emprendedor.



Comentarios sobre emprendedores.



Comentario

Personal

El trabajo que presenté
me hizo dar me cuenta
de lo que le gusta y
no a les personas,
en este caso los clientes
may que darles la
attention que se merecen
para que estén satisfechos.