

IPPIAM.

Jenny Alejandra
Gómez Samayoa.

Mercadotecnia III

Mayte Escobar

Info Admón.

Caso de la
empresa Leon

Tarea # 6.

"La empresa León desea que usted como futuro administrador trabaje los siguientes departamentos de compras, producción y ventas, ya que ella se dedica a la exportación de plátano y banana sugiriendo y recomendando la forma de como se debe trabajar".

Departamento de compras: debe contar con las técnicas estandarizadas de la compra y buscar los mejores proveedores y comprar los químicos y abono necesario para las exportaciones del plátano y banana para que sean de buena calidad.

Departamento de Producción: Se encarga de la gestión de la producción del producto, se debe contar con especialistas como ingenieros agrícolas, control de ~~la~~ calidad y fabricación para que la empresa tenga éxito y llene la expectativa a la hora de exportar, se debe contar con higiene y seguridad para los trabajadores y antes de exportar analizar el producto y verificar el estado y calidad en que se encuentra.

Departamento de Ventas: La empresa debe tener en cuenta las estrategias de ¿Cómo vender? o ¿Cómo crear ventas? y tener la facilitación de ventas a mayoristas minoristas para que a la hora de exportar no haya inconvenientes y garantizar ganancias a la empresa y con los vendedores se debe capacitar para que nuestros clientes queden satisfechos.