

Texto paralelo.

Elementos de una empresa.

Definición

Comentario

1. Bienes Materiales.

1.- Edificios: Instalaciones, maquinaria, equipos (instrumentos o herramientas)

La empresa debe de contar con inmuebles en donde se van a ubicar para realizar sus operaciones

2.- Materia Prima: Es la que a de salir transformada en producto. ejemplo. la madera.

Toda empresa de producción tiene que tener su materia prima. por ejemplo la materia prima de una textilera es el algodón.

3.- Dinero: En toda empresa debe mantenerse efectivo para hacer cualquier pago. La empresa además de los bienes, tiene un capital constituido por acciones.

El dinero es un elemento muy importante, porque sin el la empresa no avanza, es como la gasolina de un automóvil.

2. Recursos Humanos

1. Obreros: Su trabajo es manual, se clasifican en Calificados y no Calificados. Según la experiencia que tenga al ingresar al puesto

la tarea de ellos es hacer el trabajo para producir de una manera rápida el producto para generar ganancias.

2. Supervisores: Vigilan el cumplimiento de los planes y las ordenes dadas. Su característica es el predominio de igualdad, de las funciones técnicas

Como su nombre lo dice, son los encargados de ver que las tareas se hagan de una manera eficiente.

3- Técnicos: Son las personas que en base a un conjunto de reglas y principios buscan crear nuevos diseños de productos, sistema administrativo, Métodos.

Ellos se encargan de pensar en como mejorar a la empresa por ello se pasan pensando en ideas que busquen un bien para la empresa.

4- Gerentes: En ellos predomina la función administrativa sobre la técnica con función de mandado.

Ellos son los encargados de llevar la administración general de la empresa.

5- Directores: Fijan los grandes objetivos y políticas, aprueban los planes generales y revisan los resultados.

Son los que deciden que se hace en la empresa y que no, y tienen que ver cuales son los resultados.

3- Sistemas

1- Existen sistemas de producción. Como las formulas, Patentes, métodos, etc. Sistemas de ventas como el auto servicio, etc.

Estos sistemas son principalmente técnicas de ventas para poder obtener ganancias.