

Maria Salomé Monzón 4to Bilingüe
Correspondencia.

Tercer.

Blogue



Carta de Presupuesto o Cotización

Carta de Presupuesto

El concepto de presupuesto se refiere a la prestación de servicio o ejecución de obras por contrato. Significa suposición previa, por lo tanto, las ofertas que se presentan a los clientes potenciales deberán formularse a costo abierto puesto que este depende de las variaciones en los precios de los materiales y de mano de obra que pueden darse en el transcurso del tiempo, por esta razón, generalmente se especifica el tiempo que dicho presupuesto tendrá vigencia. Todo esto debe quedar claro en la carta de presupuesto.

Carta de Cotización

La cotización se refiere a precios de insumos, materia prima o producto terminado.

Hay que tener presente cuando se formula una cotización o presupuesto, que el comprador se ha dirigido a varios proveedores para establecer cuál es la mejor oferta, de modo que es recomendable bajar los precios al mínimo posible, sin sacrificar las utilidades. Deben señalarse las ventajas adicionales que nuestra cotización ofrece, en caso que los competidores presenten precios iguales o aproximados. Si surgiera alguna variación de precios, deberá comunicarse con la debida anticipación.

Las cartas de presupuesto o cotización, en muchos casos puede sustituirse por formularios formularios de cotización.

Producto

Precio

1	Aceite	800ml	Q 13
2	Huevos (carton)	30 unidades	Q 32
3	Leche	454gs	Q 6
4	Arroz	450gs	Q 4.50
5	Café	354gs	Q 27
6	Incaparina	libra	Q 8. ⁷⁵
7	Frijol	libra	Q 5. ⁰⁰
8	Azúcar	350gs	Q 3.50
9	Aceite	800ml	Q 12. ²⁰
10	Arroz	450gs	Q 4.50

Abapoteria

Lq Estrella

13 calle 9-34 zona 14
Guatemala

Guatemala, 14 de julio 2021

Señor

Adrian Molina
Jefe de Compras
LA ESTRELLA
ciudad

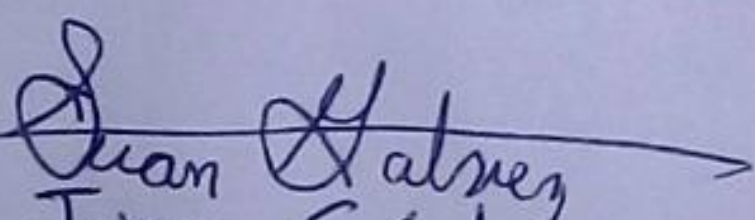
Señor Molina.

Aceite de 800ml Q13.⁰⁰, Huevos (carton) 30 unidades Q32.⁰⁰
Leche 454gs Q6.⁰⁰, Arroz 450gs Q4.⁰⁰, Cafe 354gs Q21.⁰⁰
Imcaparina libra Q8.75, Frijol libra Q5.⁰⁰, Azucar 350gs Q3.50,
Aceite 800ml Q12.20

Nuestra empresa podrá sostener este precio mientras usted mantenga una constancia de pedidos mensuales de 110,000 compras, y los precios de nuestros insumos permanezcan estables; en caso contrario, les haremos saber cualquier variación con la debida anticipación.

Si nuestros precios le parece accesibles, estamos en la mejor disposición de servirles con calidad y rapidez.

Atentamente,


Juan Gálvez
Gerente de Ventas

J.G / S. Monzon