

IPRAM

Nombre: Melany Fabiana Méndez Jiménez

Grado: Sexto

Carrera: Perito en Administración de Empresas.

Curso: Administración III

Catedrática: Mayte Escobar

Tarea: Elaborar el caso de la empresa León que desea que guíen a los trabajadores en algunas técnicas comerciales.

Núm. de la Tarea: 6 del III Bloque

Año: 2021

Caso de Aplicación

La empresa León desea que usted como futuro administrador trabaje los siguientes departamentos, compras, producción y venta ya que ella se dedica a la exportación de plátano y banano. Sugiriendo y recomendando la forma de como se debe trabajar.

- Departamento de Compras.

Pienso que aquí debería de más que nada ver que tan buena calidad es el producto en este caso que es plátano y banano dejar que dure de 6 a 7 meses, es decir que la persona que les este suministrando el banano sepa cocerlo bien y que este gusto en el punto en el que se deba exportar. Además debemos de tener en cuenta que no solo es el plátano y banano en si, si no también los productos químicos que se utilizan como abono, insecticidas, mas los productos adicionales como las bolsas que sirven para cubrir la fruta así esta se protege y llega a su punto, entonces puedo decir que este departamento se encarga de ver muchos aspectos y tomarlos en cuenta para que salga bien y todo marche tal cual lo planeado.

- Departamento de Producción

Respecto a este departamento pienso que dentro de la empresa León es el más importante ya que prácticamente su nombre lo dice se encarga de la producción, el plátano y banano tienen un ciclo de inicio y fin durante este periodo se tiene que ver que las plantas se estén cosechando de la manera correcta, si una planta está con plaga o miran que los plátanos no van a tener buena calidad lo que hacen es cortar el ciclo de producción de dicha planta y ya, entonces como ya lo decía la parte de la producción es sumamente importante ya que de ahí proviene el producto final que se estará dando a x cliente o consumidor, como ya lo decía antes también se centra mucho en la calidad del plátano y banano no es solo producir y vender por que de lo contrario la empresa no funcionaría con un producto de baja calidad.

- Departamento de Ventas

Respecto a este departamento pienso que aquí se debe de tener buenos estrategias porque como bien se dice que se exportará el plátano y el banano entonces para poder realizar

esta exportación debemos de tomar en cuenta
Cada punto al igual la incrementación de ventas
es decir que cantidad de producto que se
estara exportando, al igual cada año ver si
la cantidad demandada va incrementando, en
conclusión para este departamento es de que digo
que se encarga de dar su producto y por medio
de esto recibir finanzas.

El departamento de compras.