

ACTIVIDAD

4

Nombre:

Wendy Velásquez
Soto

Trabajo:

Plan de crecimiento

4to Perito en administración
de empresas.



PRESENTACION

Antes que nada es primordial que de primero se defina los planes de crecimiento de una empresa, asignando los recursos necesarios, un plan de crecimiento empresarial es un documento en el que se constan los objetivos y metas de tu negocio, así como también las estrategias que se deben de seguir para alcanzarlos. Es por eso que es importante que todas las empresas tengan sus metas y objetivos muy claros para que no haya ninguna facultad, todas aquellas empresas con un gran éxito tienen muy bien definidos sus metas y objetivos.

Plan de Crecimiento de una Empresa.

El plan de crecimiento es muy importante en todas las empresas. Actualmente, para que un negocio crezca, el trabajo arduo ya no es suficiente, se requiere de una planificación realista con un análisis previo de la situación del negocio y la viabilidad de los objetivos, además de un plan para alcanzarlos.

1. Objetivos generales.

Como todas empresa tiene dichos objetivos en general, Sin embargo mis objetivos son generar clientes potenciales y que compren una gran cantidad del producto a vender, también uno de mis objetivos es poder aumentar los ingresos ya que así mismo utilizar ese dinero en mi empresa y así vaya creciendo día con día y sea una de las mejores empresas en el mundo. Así mismo Subirles el sueldo a los empleados para que ellos también se sientan amotivados con sus trabajo, también uno de mis objetivos es que mi empresa tenga grandes logros y que sea muy reconocido por distintos países en el mundo, y que sea una empresa de prestigio.

2. Objetivos específicos.

Como objetivo es poder aumentar las ventas durante un cierto tiempo, ya que los clientes son la parte fundamental en una empresa, ya que podemos ver que cuando en una empresa no hay clientes, entonces ni modo no hay alguna forma de generar dinero, y que la empresa sea reconocida por los demás, abrir unas sucursales en los próximos 2 años en distintos países, concretar mas empleados para poder trabajar ya que mientras mas trabajadores es mas posible que se le de un(buen) buen servicio a los clientes. y que ellos se sientan satisfechos de comprar en nuestra empresa.

3. Como creo que voy a hacer para que mi empresa sea mucho más grande.

Es muy importante que todas las empresas que necesitan crecer es necesario hacerlo de forma eficaz y ordenada.

Antes que nada lo primordial fijar los objetivos de crecimiento ya q sea a corto, medio o largo plazo, es importante tener muy en cuenta lo que uno quiere lograr a lo largo del tiempo.

Toda empresa con gran éxito suelen buscar las

Estrategias adecuadas, ya que uno debe saber cuales son las verdaderas estrategias, y sobre todo elegir bien ya que por (un nec) una mala decisión pueden perder mucho más. fijar controles para asegurarse que los avances del plan de crecimiento se realicen según lo previsto.

Es importante que el dueño de la empresa vele sus propios intereses ya que muchas veces porque uno no se hace cargo de su propia empresa, entonces lo que hacen es robar es por ello que si el dueño debe estar muy pendiente de su propia empresa para que nada pase, y haci mismo con lo largo del tiempo la empresa sea una de las mejores a nivel mundial.

4. Que estrategia voy a usar para que mi empresa sea mucho más grande.

Tener muy en cuenta lo que uno quiere lograr, tratar a los clientes con mucha amabilidad para que ellos estén satisfechos y así mismo vuelvan a comprar en mi empresa. Tener un horario accesible para dejar de atender ya que si uno cierra mas tarde llega a tener mas clientes y entie mas clientes mas ganancias, y así mismo un gran crecimiento en la empresa. Pta es importante planificar, agilidad para actuar, innovación, atender nuevos tipos de consumidores, tener una actitud positiva, Responsabilidad de ambas partes tanto como el dueño como los trabajadores.



CRITERIO PERSONAL

Es muy importante que toda empresa tenga un plan para que día con día pueda crecer mucho más y así mismo poder ser una de las empresas más grande en el mundo. Su importancia radica en que brinda a la empresa una visión clara de sus objetivos y el camino que debe de recorrer para alcanzarlos, el plan de crecimiento de una empresa es una herramienta indispensable, que nos ayuda, a nosotros mismos y a nuestros socios, a definir nuestra idea de negocio, marcar nuestros objetivos de forma clara.