

Irma Lizette Melicor Matón

8-8-21

Comisiones.

Constantemente oímos a una persona que dice que "gana sueldo más comisión", esto significa que su trabajo le garantiza un sueldo base, más una comisión por las ventas que haga sobre una cantidad determinada.

Ejemplo:

A continuación se presenta un informe sobre las ganancias obtenidas por varios vendedores, el que muestra como se paga el total de los sueldos de 10 vendedores cuando cada uno de ellos gana también comisiones por las ventas que haga. Las comisiones en este informe se pagan sobre las ventas efectuados por encima de Q 2,500. - mensuales.

Procedimiento.

Revisa con cuidado el informe mensual de ganancias, coteja las comisiones ganadas por cada vendedor y el total de ganancias de cada uno. Revisa las cifras de todas las columnas y si encuentras errores escríbelos en la columna indicada.

Compania XZ - Informe mensual sobre ganancias, mes de :

Correcciones

No. Vendedor	total de Ventas	Porcentaje Comision	Comision	Sueldo	total de ganancias	Comision	total ganancias
1. Avila	5,969	4 1/2 %	156.11	1450	1,606.11	268.61	1,718.61
2. Barrera	8,972	5 %	323.60	1515	1,838.60	448.60	1,963.60
3. Diaz	10,093	4 1/4 %	322.78	1485	1,807.78	428.95	1,913.95
4. folgar	7,678	4 3/4 %	245.96	1460	1,705.96	364.71	1,824.71
5. Gómez	6,909	4 1/4 %	187.38	1500	1,687.38	293.63	1,793.63
6. Inark	9,584	4 %	283.36	1445	1,728.36	383.36	1,828.36
7. Juarez	4,276	5 %	88.80	1475	1,475.80	213.80	1,688.80
8. López	6,678	4 %	267.12	1510	1,677.72	267.12	1,777.12
9. Pérez	12,216	4.3 %	417.79	1480	1,897.79	525.29	2,005.29
10. Rodol	8,664	5.1 %	314.36	1495	1,809.36	441.86	1,936.86
Totales							

Comisiones

La comisión es la cantidad que se cobra por realizar transacciones comerciales que corresponden a un porcentaje sobre el importe de la operación.

En los departamentos comerciales de las compañías es costumbre remunerar a los vendedores en, al menos, dos módulos por:

Uno fijo que corresponde a la remuneración mensual pactada en contrato.

Otro variable que corresponde a la comisión sobre la venta realizada.

El objetivo de la comisión es incentivar el esfuerzo del vendedor que obtendrá mayores ingresos cuanto mayor importe de venta genere.

Procedimiento.

Vendedor	total de ventas	Porcentaje de comision	Comision	Sueldo base	Sueldo Liquido.
Lester	8,976.-	4 1/2%	403.92	Q3,000	Q3,403.92
Julio	Q3,456.70	5%	172.84	Q2,500	Q2,672.84
Carla	Q4,500.-	4 3/4%	213.75	Q1,800	Q2,013.75
Jose	Q12,500.-	15.16%	1,895.-	Q1,367	Q3,262.-
Raúl	Q12,730	5.25%	668.33	Q1,408	Q2,076.33

Compañía Maldonado y Asociados Cía.

Informe mensual sobre ganancias mes de:

Nº	Vendedor	Total Ventas	Porcentaje de Comisión	Sueldo base	Bonificación incentivo	Comisiones Generadas	Sueldo Líquido
1	Luis Alva	Q5,969.-	4 1/2 %	Q3,500.-	Q268.61	Q268.61	Q4,018.61
2	Daniel Recinos	Q8,972.-	5 %	Q2,700.-	Q250.-	Q448.60	Q3,398.60
3	Oscar Guillén	Q10,093.-	4 1/4 %	Q3,400.-	Q250.-	Q428.95	Q4,078.95
4	Hector López	Q7,678.-	4 1/4 %	Q3,900.-	Q250.-	Q364.71	Q4,514.71
5	Rosario de León	Q6,909.-	4 1/4 %	Q3,550.-	Q250.-	Q293.63	Q4,093.63
6	Marcos Morán	Q9,584.-	4 %	Q2,670.-	Q250.-	Q383.36	Q3,303.36
7	Alfredo Bauten	Q4,276.-	5 %	Q2,580.-	Q250.-	Q213.80	Q3,043.80
8	Edith González	Q6,678.-	4 %	Q1,780.-	Q250.-	Q267.12	Q2,297.12
9	Ana Gramajo	Q12,216.-	4.3 %	Q2,790.-	Q250.-	Q525.29	Q3,565.29
10	Omar Galvez	Q3,664.-	5.1 %	Q3,670.-	Q250.-	Q441.86	Q4,361.86

Tarea # 4

Josma Lizette Michiroz Matias

8/8/21