

**INSTITUTO PRIVADO RAFAEL
AREVÁLO MARTÍNEZ**

studyglaxannabunny

ESTEFANY GABRIELA RAMOS RAMÍREZ

RICARDO ARCHILA CASTILLO

**PSICOLOGÍA APLICADA A LA
EMPRESA**

5TO ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

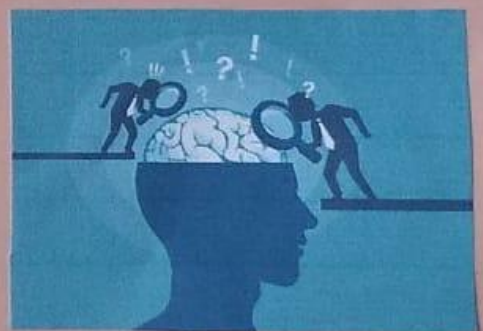
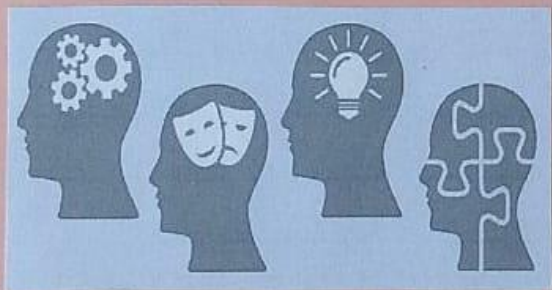


IPRAM 2,021



Texto Paralelo *

Rasgos de la
Personalidad,
necesidades y
motivación



Rasgos de la Personalidad.

Son aquellas características que nos permiten crear una descripción exhaustiva de la persona. Particularidades que nos permiten distinguir a uno de los otros, y que provocan que el individuo actúe de una determinada manera, en consonancia con el rasgo que lo define.

Desde luego es imposible observar los rasgos directamente, no podemos ver la sociabilidad del mismo modo que vemos el cabello largo de una persona, pero si esa persona asiste constantemente a fiestas y a diferentes actividades, podemos concluir con que esa persona posee el rasgo de la sociabilidad.

Los rasgos pueden calificarse en cardinales, centrales y secundarios.

Plantea tres categorías básicas de los rasgos

RASGOS CARDINALES

Son muy generales y tienen influencia en todos los actos de una persona. Ejemplo: alguien muy tolerante que lo demuestra continuamente.

RASGOS CENTRALES

Son más comunes en la persona y más observables en su comportamiento, aunque no siempre sea tan evidentes. Ejemplo: una persona violenta, no se muestra así todo el tiempo.

RASGOS SECUNDARIOS

Atributos que no constituyen una parte fundamental de la personalidad, pero están presentes en ciertos momentos. Ejemplo: Una mujer es muy callada, pero si en el transporte público un hombre la toca ofensivamente, ella le gritaría y lo insultaría.

Rasgos Cardinales: Un ejemplo de ello podría ser una persona tan egoísta que prácticamente todos sus gustos lo revelan. Son los que tienen más peso en el modo de ser cada individuo.

• Rasgos cardinales:

Son relativamente poco frecuentes, son tan generales que influyen en todos los actos de una persona. Un ejemplo de ello podría ser una persona tan egoísta que prácticamente todos sus gestos lo revelan.

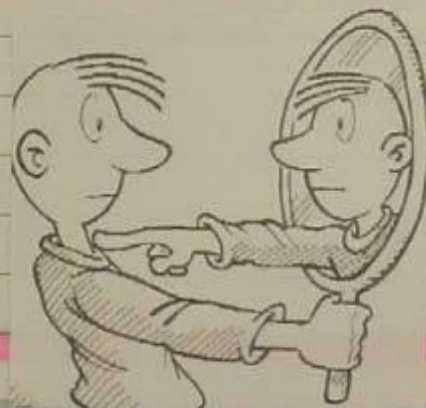


Rasgos Centrales: Son más comunes aunque no siempre a menudo son observables en el comportamiento. Ejemplo: Una persona agresiva tal vez no manifieste un rasgo en todas las situaciones.

RASGOS CENTRALES



Rasgos Secundarios: Son atributos que no constituyen una parte vital de la persona pero que interviene en ciertas situaciones. un ejemplo de ello puede ser: una persona sumisa que se moleste o pierda los estribos.



Necesidades

Necesidad es el estado interno no satisfactorio: Falta de algo.

- Estado interno no satisfactorio: Falta de algo que se requiere para tener bienestar.
- Fuerza directriz interna que determina la forma en que la gente decide responder a los objetos o situaciones de su entorno.

Existen dos tipos de personalidades.

1. Necesidades Primarias

Necesidades primarias o Vicerogénicas: se basan en la naturaleza biológica (como comida, agua, aire, sexo y evitación del dolor).

NECESIDADES PRIMARIAS

Son las necesidades físicas, básicas:

Alimento
Agua
Sexo
Sueño
Aire

Temperatura razonable, confortable

Importantes para la supervivencia de la raza humana



Estefany Ramos.

2. Necesidades Secundarias.

Necesidades secundarias o Psicogénicas: Se derivan o son inherentes a nuestra estructura psicológica, (como las de poder y logro).

NECESIDADES SECUNDARIAS

Son intangibles ya que representan necesidades de la mente y el espíritu más que del organismo:

- Rivalidad
- Autoestima
- Sensación del deber
- La autofirmación
- El altruismo
- Pertenencia al grupo
- Recibir afecto



Primarias y secundarias



Estefany Ramos

Motivación

Los motivos son agregados de cogniciones con matices afectivos, organizados alrededor de una preferencia o disposición hacia cierto tipo de experiencias, estos aparecen en el pensamiento y en las preocupaciones de la gente.

La motivación significa la energía, o el empuje que siente una persona para hacer algo.

CARACTERISTICAS - MOTIVACION

- Está compuesta de necesidades, deseos, tensiones, incomodidades y expectativas.
- Constituye un paso previo al aprendizaje y es el motor del mismo
- La motivación social manifiesta en parte una relación de dependencia hacia esas personas.
- La motivación está constituida por todos los factores capaces de provocar, mantener y dirigir la conducta hacia un objetivo.

Estefany Ramos

La perspectiva biológica de la Personalidad.

Es una forma de ver los problemas psicológicos mediante el estudio de la base física para el comportamiento animal y humano... La perspectiva biológica tiende a enfatizar la importancia de la naturaleza.

En la perspectiva biológica, el comportamiento de las personas y de los animales se rige por el funcionamiento biológico, como las emociones alteran este funcionamiento tanto para bien como para mal, esta perspectiva considera como herencia.

El interés de este grupo se ha concentrado principalmente en la identificación de las características de la personalidad y la conducta social en las que influye la herencia.

La emocionalidad es la tendencia de activarse fisiológicamente, fácil e intensamente, en situaciones perturbadoras. Aseguran que este temperamento atañe solo a tres emociones: la aflicción, la ira y el temor, ya que consideran que la activación generada por las otras no es suficiente para hacerla relevante para este temperamento.

PERSPECTIVA BIOLÓGICA

- Los comportamientos son producidos por información genética.
- Es posible que el comportamiento de Einstein se deba a esto.
- La psicología fisiológica, que estudia el funcionamiento del cerebro, explica las conductas de los seres vivos.

