Tratados de libre comercio

Héctor Luna

Palabras 1210

Los Tratados de Libre Comercio o TLC en los últimos años han ido aumentando su popularidad ya que los países han visto los beneficios existentes al pertenecer a un club exclusivo de este tipo, sin embargo en Guatemala aún somos un poco escépticos en esta materia.

TLC tiene beneficios en ambas vías desde el punto de vista de las importaciones y exportaciones, sin embargo la mayoría de personas y empresas se concentran en las importaciones de productos y los aranceles preferenciales a los que se tiene derecho y porque no decirlo le prestan más atención a pagar menos impuestos de importación, desafortunadamente debido al desconocimiento de los países con los cuales existen TLC vigentes, de los productos que fueron negociados y la falta de información de los requisitos a cumplir para aplicar a aranceles preferenciales, se pierden muchas oportunidades tanto para los importadores y exportadores, que si se aprovechan pueden generar beneficios grandes para ellos y para nuestro país.

La negociación de los TLC es incentivar las exportaciones de productos del país para que de igual forma ingresen con aranceles preferenciales de importación a los otros países parte del tratado.

Lo primero es saber los países con los cuales existen TLC vigentes:

- Guatemala – Taiwán
- Guatemala, El Salvador, Honduras – Colombia
- Centro América – Chile
- Centro América – Panamá
- Centro América – Republica Dominicana
- Centro América – Republica Dominicana – Estados Unidos de América (DR CAFTA)
- Guatemala, El Salvador, Honduras – México

Existen otros TLC que ya están suscritos pero no están vigentes:

- Centroamérica – Unión Europea
- Centroamérica – México
- Guatemala – Perú
- Guatemala – Belice

Lo segundo es determinar si el producto cumple con los requisitos de origen para tener derecho a un arancel preferencial, el problema de este punto radica en que muchos importadores y exportadores desconocen la diferencia entre origen y procedencia: origen es el lugar donde la mercancía fue fabricada o producida mientras que procedencia es el lugar desde donde se importa o exporta un producto.

El lugar de origen y lugar de procedencia de una mercancía no necesariamente son el mismo, una mercancía originaria de un país puede proceder de otro país totalmente diferente y esto es algo sumamente común en el comercio internacional, pensemos en el siguiente ejemplo:

Al entrar en vigencia el DR CAFTA muchas personas pensaron que los televisores, ropa, zapatos y muchos productos procedentes de Estados Unidos tendrían un arancel preferencial al ser importados a Guatemala, pero la realidad fue muy diferente al ver que muchos productos eran originarios de China, Taiwan India y por lo tanto no podían obtener el beneficio de un arancel preferencial al importarlos al país y por lo tanto seguirían ingresando al país con los mismos aranceles.

Esta situación creó mucha desilusión en los TLC y hasta cierto punto desinterés para utilizarlos. Lo ideal es aprovechar al máximo los TLC y poder importar productos con aranceles preferenciales y que nuestros productos ingresen de la misma forma y con aranceles preferenciales a los otros países parte del tratado pero debemos de estar conscientes que un beneficio siempre implica obligaciones o en este caso requisitos.

Entonces en tercer lugar debemos de tener claro que todos los TLC son diferentes, que existen diversos requisitos dependiendo del producto y de los insumos con los que se fabricó y sobretodo que no todos los certificados de origen son iguales.

Un grave error y por cierto muy común es pensar que cualquier persona puede emitir un certificado de origen conforme su propio razonamiento y por tal razón la experiencia resultante al momento de aplicar los aranceles preferenciales no es ni exitosa ni satisfactoria sino todo lo contrario. Cada TLC en sus textos incluye los lineamientos que deben de cumplir los certificados de origen, la información que deben de incluir, y sobretodo quien puede emitirlos.

Los TLC tienen muchos beneficios que no están siendo aprovechados ya sea por desconocimiento o temor, por lo que debemos de cambiar la mentalidad del uso de los TLC y de aprovechar al máximo las oportunidades que se tienen: nuevos proveedores, nuevas rutas, nuevos negocios. Entonces debemos de informarnos sobre los requisitos que debemos cumplir, normas y certificados de origen, procedencia de las mercancías, etc. previo inclusive a hacer una compra de productos o a realizar una venta

❖ TLC - Panamá/Guatemala

El Tratado de Libre Comercio entre Guatemala y Panamá, fue firmado el 26 de febrero de 2008 por el Ministro de Economía de Guatemala, José Carlos García Macal y el Ministro de Comercio e Industrias de Panamá, Alejandro Ferrer.

❖ TLC - Chile/Guatemala

Durante la II Cumbre de las Américas, celebrada en Santiago de Chile en abril de 1998, los gobiernos de Chile y de los países Centroamericanos Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua, anunciaron su intención de negociar un tratado de libre comercio.

Las negociaciones se lanzaron en Managua, Nicaragua en agosto de ese año y después de cinco rondas de negociación, se suscribió el Acuerdo el 18 de octubre de 1999 en Ciudad de Guatemala, Guatemala.

El Protocolo Bilateral entre Chile y Guatemala, se suscribió el 7 de diciembre de 2007. En Guatemala, el Congreso de la República aprobó el Tratado de Libre Comercio entre Centroamérica y Chile, así como el Protocolo Bilateral entre Chile y Guatemala, por medio del Decreto 37-2009.

❖ TLC - Colombia/Guatemala

Colombia y los países del Triángulo del Norte (El Salvador, Guatemala y Honduras) iniciaron negociaciones que llevaron a la firma de un tratado de libre comercio (TLC), en junio de año 2006.

El 16 de marzo de 2007 concluyeron las negociaciones luego de seis rondas de negociación y dos reuniones de los grupos de trabajo de acceso a mercados. Colombia y El Salvador, Guatemala y Honduras suscribieron el tratado el 9 de agosto de 2007.

En septiembre de 2009, el Congreso de Guatemala ratificó el TLC mediante el Decreto 32-2009. Dos meses después, el 13 de noviembre de 2009, entró en vigencia el TLC entre Guatemala y Colombia.

❖ TLC - Taiwan/Guatemala

El 22 de septiembre de 2005, entró en vigencia en Guatemala el TLC entre la república de Guatemala y la república de China (Taiwán)

El 1 de enero de 2006, entró en vigencia en Guatemala el Tratado de Libre Comercio entre la República de Guatemala y la República de China (Taiwán). Dicho TLC fue firmado durante el Gobierno del Presidente Oscar Berger, siendo Ministro de Economía Marcio Cuevas Quezada.

❖ TLC - México/Centroamérica

El 1 de septiembre de 2013, entró en vigencia en Guatemala el TLC Centroamérica-México. El domingo 1 de septiembre de 2013, entró en vigencia en Guatemala el Tratado de Libre Comercio entre Centroamérica y México. Este tratado sustituyó el TLC entre México y Guatemala vigente desde el 15 de marzo de 2001.

El TLC Centroamérica-México, también llamado Acuerdo de Homologación México – Centroamérica, sustituyó 3 Tratados:

- TLC entre México y los países del Triángulo Norte de Centroamérica (Guatemala, El Salvador y Honduras);
- TLC México-Nicaragua y
- TLC México-Costa Rica.

El TLC Centroamérica-México se terminó de negociar el 20 de octubre de 2011, fue suscrito el 22 de noviembre de 2011 en la Ciudad de San Salvador, El Salvador, y fue aprobado por el Congreso de la República de Guatemala en el Decreto 004-2013 del 13 de junio de 2013.

Referencias

- <http://portal.sat.gob.gt/sitio/index.php/tramites-o-gestiones/aduanas/34-acuerdos-y-tratados-internacionales.html>
- <http://www.cpslogistics.com/blog/los-tratados-de-libre-comercio/>