



¿CÓMO FINANCIAR MI PROYECTO?

EDUFUTURO
1353 palabras

Índice

Introducción

3

Fuentes de financiamiento

5

Tipos de fuentes de financiamiento

7

Glosario

10

Referencias

12

Introducción

Llegamos al punto en que necesitamos conocer las diferentes formas de financiar un proyecto.

Ya hemos hecho un análisis de las necesidades existentes y de los problemas. Luego aprendimos la importancia y beneficios de realizar un **FODA**, tanto para conocernos nosotros mismos como para identificar el asunto o tema de nuestro proyecto.

Esto quiere decir, que si nuestro proyecto tiene que ver con resolver alguna necesidad de nuestra comunidad, hicimos un FODA de esa comunidad. Si tiene que ver con innovar dentro de una empresa, hicimos el FODA de esta empresa. Además aprendimos a priorizar los problemas para seleccionar el que es más adecuado para el momento.



En Guatemala y en el mundo existe y se utiliza el término:

PyME - Pequeña y Mediana Empresa o

PyMES - Pequeñas y Medianas Empresas

MIPYMES - Micro, Pequeñas y Medianas Empresas



Hay diferentes criterios para definir a una empresa como pequeña, mediana o micro.

Observa esta gráfica publicada por el Centro de Investigaciones Económicas Nacionales CIEN en su documento sobre LINEAMIENTOS DE POLÍTICA

ECONÓMICA Y SOCIAL DE SEGURIDAD 2012 – 2020, presentado en mayo de 2010.

Criterios para la Definición de las MIPYMES en Guatemala

Criterio	Micro	Pequeña	Mediana
No. De Empleados			
• MINECO	1 a 10	11 a 25	26 a 60
• CIG	1 a 5	6 a 50	51 a 100
• BCIE	1 – 10	11 a 40	41 a 60
Activos			
• AGEXPORT		Menos de Q500,000	Hasta Q1,200,000
Empleados/Ventas/Activos			
• CIG (empresas industriales)	De 1 a 10 empleados/ Hasta Q60,000 en ventas anuales/ Hasta Q50,000 en activos	De 11 a 20 empleados/ Hasta Q300,000 de ventas anuales/ Hasta Q500,000 en activos	De 21 a 50 empleados/ Hasta Q500,000 de ventas anuales/ Hasta Q2,000,000 en activos

Fuente: MINECO, CIG, BICIE, AGEXPORT, CIG; Elaboración propia

MINECO = Ministerio de Economía de Guatemala

CIG = Cámara de Industria de Guatemala

BCIE = Banco Centroamericano de Integración Económica

AGEXPERT = Asociación Guatemalteca de Exportadores

Para que toda empresa mini, pequeña, mediana o grande, pueda subsistir, es indispensable que pueda contar con alguna ventaja competitiva que le permita participar y mantenerse en el mercado.

Para ello existen distintas estrategias y una de ellas es implementar mecanismos de innovación, tanto en productos, como en servicios, procesos, formas de organización o equipos utilizados. Pero tanto para los emprendedores como para las pequeñas empresas, los mecanismos para financiar la innovación son todo un reto.

El proceso de financiamiento es algo que requiere de mucha creatividad, talento y persistencia, más que de otro elemento. Existen distintas fuentes de financiamiento que pueden ser aprovechadas de diferentes formas.

Fuentes de financiamiento

Todo proyecto requiere de recursos financieros (capital) para poder realizarse. Para ello existen diferentes formas de conseguir **financiamiento**.

Es importante conocer cada fuente disponible y hacer un análisis de cada una. Temas que debemos conocer:

- ⇒ Cantidad máxima y mínima que otorgan.
- ⇒ Tipo de crédito que manejan y cuáles son las condiciones.
- ⇒ Documentos que se deben presentar.
- ⇒ Qué flexibilidad hay a la hora de necesitar una reestructuración.

- ⇒ Flexibilidad que otorgan al vencimiento de cada pago y qué tipo de sanciones tienen por incumplimiento.
- ⇒ Plazo para cada tipo de crédito.

Algunos consejos

- Para las inversiones a largo plazo (para construcción de instalaciones, compra de maquinaria, etc.) se deben conseguir créditos a largo plazo.
- Los pagos del préstamo siempre deben ser menores a la posibilidad de pago que se tiene. Por ejemplo si yo considero que puedo pagar Q.500.00 al mes de préstamo, lo ideal es que mi cuota sea menor a esa cantidad.
- El crédito debe ser suficiente y estar disponible en el momento oportuno.
- Debemos tratar de que el préstamo tenga el menor interés posible para que el costo sea bajo.
- La cantidad debe alcanzar a cubrir **holgadamente** las necesidades del proyecto.
- Es importante asegurarse que las empresas que ofrecen los créditos tengan una estructura sana, o sea que sean organizaciones de **renombre** y con buena **reputación**.

Tipos de fuentes de financiamiento

Existen diversas **fuentes** de financiamiento, sin embargo, las más comunes son:

- Fuentes internas
- Fuentes externas

Fuentes internas

Las fuentes internas o fuentes de financiamiento propio, es cuando los fondos para realizar el proyecto provienen de la misma empresa, o sea que en la organización hay suficientes fondos como para invertir en el proyecto. Entre ellas podemos mencionar:

1. Aportaciones de los Socios:
Contribución de los socios, en el momento de formar legalmente una sociedad (capital social) o a través de nuevos aportes con el fin de aumentar el capital.
2. Inversión de accionistas:
Los proyectos de innovación, representarán un beneficio a la propia empresa, por lo cual un mecanismo interesante es el lograr que los propios dueños de la empresa aumenten su inversión en la misma con el objetivo de impulsar y promover los proyectos de innovación. Además siempre se puede pensar en buscar un nuevo accionista.
3. Utilidades Reinvertidas:
La reinversión de utilidades (o ahorros propios) es muy común, sobre todo en las empresas nuevas, cuando los socios deciden que en los primeros años, no repartirán **dividendos**, sino que las ganancias son invertidas en la organización.

4. Venta de Activos:

Como por ejemplo la venta de terrenos, edificios o maquinaria que ya no se utilice, que sirve para cubrir necesidades financieras, por ejemplo para desarrollar un nuevo proyecto.

Fuentes externas

Las fuentes externas son aquellas otorgadas por terceras personas tales como:

1. Proveedores y clientes:

Esta fuente es la más común. Generada mediante la adquisición o compra de bienes y servicios que la empresa utiliza para sus operaciones a corto y largo plazo. Esta fuente de financiamiento hay que evaluarla detenidamente, para determinar el costo real al tener en cuenta el tiempo de pago y sus condiciones. También se debe hacer comparaciones entre los diferentes proveedores disponibles.

2. Créditos Bancarios:

La mayoría de préstamos bancarios son a corto o a largo plazo. Es muy común usar **pagarés** bancarios con plazos de 60, 90 ó 120 días de vencimiento, los cuales en algunos casos pueden ser prorrogados. Los préstamos pueden estar garantizados por bienes del activo fijo u otras garantías, o los llamados hipotecarios, con un bien inmueble que garantiza el pago del préstamo recibido. También puede ser un préstamo **fiduciario**, en los que una persona firma como **fiadora** y corresponsable de la deuda.

3. Los préstamos de corto y largo plazo:

Disponibles en empresas financieras también. Los bancos y las instituciones financieras pueden establecer sus propias tasas de interés

para las operaciones de préstamo. Estas tasas no pueden exceder de la tasa máxima establecida por el **Banco Central**.

4. Arrendamiento financiero.

Una buena manera de financiar un proyecto, es no comprando los equipos necesarios para el proceso de innovación, sino más bien arrendándolos, o sea pagar una renta por su uso. Esto es muy útil, ya todos los pagos realizados son deducibles 100% de impuestos.

5. Fondos gubernamentales.

Existen distintos fondos de gobierno que apoyan los procesos de innovación y desarrollo en sus distintas etapas, desde la parte de investigación básica hasta el lanzamiento de un producto, por ejemplo. Se debe investigar las opciones que hay disponibles en el momento.

6. **Crowdfunding.**

Últimamente han aparecido mecanismos interesantes que permiten obtener financiamiento de la colectividad, ofreciendo que aquellos que aporten al proyecto, obtengan un beneficio adicional, un regalo o un descuento. ¿Cómo funciona? Se hacen del conocimiento público los beneficios de la innovación (el proyecto) y son las propias personas, las que aportan una pequeña cantidad de dinero, que sumada a la de otras personas puede llegar a cubrir el monto total del proyecto o buena parte.

Glosario

Banco Central. El Banco Central es la institución que en la mayoría de los países ejerce como autoridad monetaria. En Guatemala es el Banco de Guatemala.

Crowdfunding. Del inglés, en español se le conoce como micro mecenazgo, también denominado mecenazgo, financiación masiva, financiación en masa, financiación colectiva y micro financiación colectiva.

Dividendos. Parte de los beneficios de una sociedad atribuida a cada accionista, según el número de acciones que se posea.

Fiadora. Persona que responde por otra.

Fiduciario. Dicho de un negocio o de un contrato: Basado principalmente en la confianza entre las partes.

Financiamiento. Es el conjunto de recursos monetarios financieros para llevar a cabo una actividad económica.

FODA. Es el estudio de la situación de una empresa, persona individual u organización a través de sus fortalezas, oportunidades, debilidades y amenazas.

Fuente. Origen de algo, causa, principio.

Holgradamente. Se dice de la posición económica de quien vive o se está con desahogo o bienestar.

Pagaré. Documento por el que alguien se obliga a pagar cierta cantidad de dinero en un momento determinado.

Renombre. Fama que adquiere alguien por actos con que ha dado muestra de inteligencia y talento, o algo por su calidad como persona.

Reputación. Opinión pública sobre alguien o algo. Reputación, prestigio, popularidad.

Referencias

<http://www.eumed.net/libros-gratis/2006b/cag3/2j.htm>

<http://es.slideshare.net/MartinFernando/iv-identificacion-fuentes-financiamientounsaaajrmarzo-2010>

<http://deproyectoenproyecto.blogspot.com/2010/05/la-fase-de-financiamiento-de-proyectos.html>

<http://www.pymempresario.com/destacados/fuentes-de-financiamiento-para-innovar-en-las-pymes/>

http://www.mejoremosguate.org/cms/content/files/diagnosticos/economicos/Linea_mientos_PYMES_05-05-2011.pdf

http://sanpedrodelapaz.cl/wp-content/uploads/2013/10/formulacion_proyectos_fuentes_financiamiento.pdf

Referencias de imágenes

<https://luisalvarezcr.files.wordpress.com/2010/11/pymes.jpg>

<http://www.matamorosblogs.com/wp-content/uploads/2011/01/pymes.jpg>

Portada: <http://cifp.joseluisgarci.alcobendas.educa.madrid.org/enserie/wp-content/uploads/2012/07/crowdfunding-500x375.jpg>