

Tipos de emprendimientos



Por: Marie Valle
749 palabras

Tipos de emprendedores

Existen diferentes tipos de emprendedores de acuerdo con el papel que desempeñan en el negocio.



Visionario es aquel que tal y como su nombre lo indica, visualiza negocios novedosos, inventa o modifica productos que se anticipan a las tendencias de la época.

Persuasivo es el emprendedor tipo líder, es el que anima y guía al equipo, no necesariamente desarrolla el producto o servicio, él es quien empieza el proyecto.

Intuitivo es parecido al visionario, no necesita de estudios de mercado ni de grandes indicadores, él intuye en dónde está el negocio, detecta una necesidad y casi de inmediato encuentra la forma de satisfacerla y de obtener una ganancia.

Inversionista es la persona que tiene el dinero y está deseoso de invertirlo y ponerlo a trabajar para obtener ganancias. Normalmente se le conoce como socio inversionista, su aporte al emprendimiento es de tipo monetario.

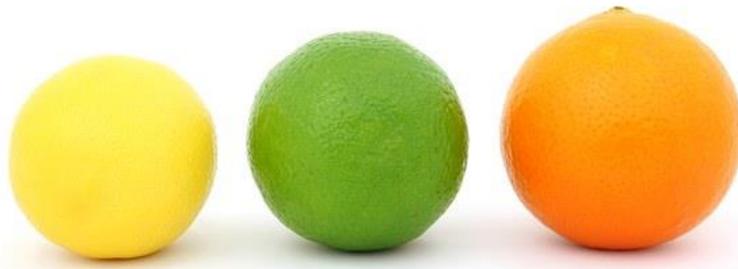
Especialista es el que tiene los conocimientos técnicos, su aporte al emprendimiento son sus conocimientos específicos en cierta área.

Empresario es el que organiza y dirige el emprendimiento, tiene habilidad y le gusta la parte administrativa del negocio.

Así como hay diferentes tipos de emprendedores, también hay diferentes tipos de emprendimientos.

Tipos de emprendimiento

Atendiendo al tamaño pueden ser pequeños, grandes, escalables y sociales. De acuerdo con la innovación pueden ser innovador, oportunista, incubador y de imitación. Según el tipo de emprendedor pueden ser privado, público e individual.

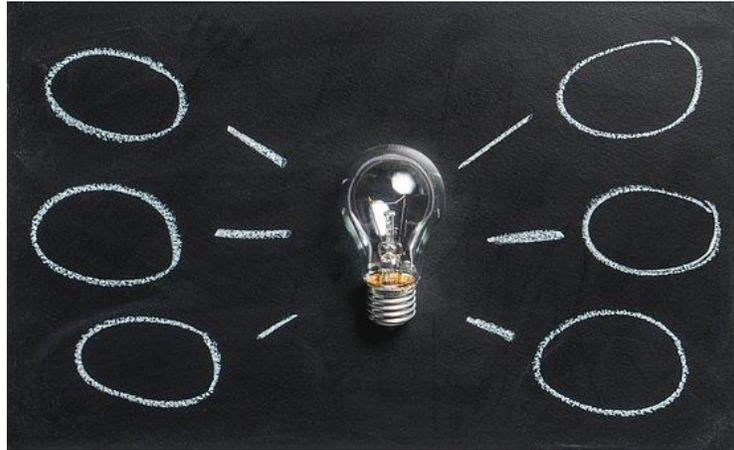


Por el tamaño

- ✚ Pequeños: están dirigidos por su propietario, no tienen más de dos empleados, son emprendimientos de tipo familiar como las abarroterías, carpinterías, plomerías, peluquerías, sastrerías, salones de belleza, etc. Tienen una economía de subsistencia y poco o ningún ahorro.
- ✚ Grandes: tienen más de dos empleados, no son de tipo familiar, tienen un ciclo de vida con fecha específica de vida, su crecimiento se basa en la innovación constante derivada de la investigación y conocimiento del mercado. Para mantenerse con vida, deben de tomar en cuenta los gustos de sus clientes, los cambios tecnológicos, la competencia y legislación en el país.
- ✚ Escalables: desde el principio se planifican como negocios pequeños pero que van a crecer con el tiempo. Al principio se necesita de poco capital, pero cuando llegan a la etapa de expansión, se requiere de grandes capitales para abrir sucursales que sigan el mismo modelo de negocio. Una vez que alcanzan la etapa de expansión, se obtienen grandes ganancias.

- ✚ Sociales: su finalidad no es la obtención de ganancias, sino el desarrollo social. Regularmente son empresas que se dedican a la educación, derechos humanos, salud y el medio ambiente.

Por la innovación



- ✚ Innovador: su ventaja competitiva son la investigación de necesidades y desarrollo de satisfactores. Se relacionan con la ciencia y la tecnología y requieren de un gran capital para la investigación y desarrollo del producto o servicio. Causan un gran impacto en el público debido a la satisfacción de necesidades en forma novedosa.
- ✚ Oportunista: el emprendimiento surge aprovechando una necesidad del momento. Un ejemplo claro son las banderas para las fiestas patrias, las camisolas, gorras y cintas para los partidos de futbol, etc.
- ✚ Incubador: son todo lo contrario de los emprendimientos oportunistas, surgen como producto de un proceso bien planificado para satisfacer necesidades permanentes y reconocidas. Se caracterizan por tener procesos largos y definidos de investigación, crecimiento y desarrollo. Requieren de grandes inversiones de capital, son empresas estables, con pronósticos de crecimiento definidos.
- ✚ Imitación: se basan en la imitación de productos que han demostrado ser exitosos, siempre debe de haber un valor agregado al producto para no incurrir en demandas de tipo legal. También se incluyen en esta clasificación a las franquicias, que se basan en modelos de negocios ya creados y exitosos.

Por el emprendedor



- ✚ Privado: el capital proviene de inversionistas privados. Puede provenir de los mismos emprendedores o de inversores de riesgo.
- ✚ Público: son financiados por el sector público por medio de agencias de desarrollo, su objetivo es cubrir las deficiencias en la oferta por partes de la empresa privada.
- ✚ Individual: los fondos provienen de una sola persona o familia, es típico de empresas pequeñas en donde no existe o hay muy poca investigación y desarrollo.

Como puedes observar hay diversos tipos de emprendedores y de emprendimientos. Siempre que exista una necesidad o la posibilidad de crearla, existe el espacio para ser un emprendedor. No es necesario que tengas una gran cantidad de dinero para empezar un negocio, lo esencial es la imaginación, la creatividad y los deseos de trabajar.

Referencias

www.entrepreneur.com/article/265756
lifeder.com/tipos-de-emprendimiento/