

Puntos clave



- Alguna gente gana dinero trabajando por su cuenta o teniendo su propio negocio. Otros ganan dinero trabajando como empleados, es decir, trabajan para otra persona, organización o compañía, que es su empleador.
- El dinero que ganan los trabajadores se llama ingresos o ganancias.
- El poder de ganancia es la capacidad de ganar dinero a cambio de trabajo.
- En nuestra sociedad, las personas con más educación y más conocimientos ganan más dinero por su trabajo que los que tienen menos educación y menos conocimientos. ¡Comienza a planificar desde ya para obtener toda la educación y el entrenamiento que puedas conseguir!
- Puedes aumentar tu poder de ganancia de varias maneras:
 - Una manera de aumentar tu poder de ganancia es aumentar el tiempo que trabajas. Si te pagan por hora, por ejemplo, puedes ganar más al trabajar más horas.
 - Una segunda manera de aumentar tu poder de ganancia es obtener más resultados en el trabajo. Por ejemplo, si trabajas como vendedor o vendedora, quizá te paguen más si vendes más, sin importar el tiempo que te llevó vender.
 - Una tercera manera de aumentar tu poder de ganancia es hacer un trabajo de alta calidad. Por ejemplo, supongamos que tienes tu propia empresa, que se dedica a fabricar muebles. Los clientes tal vez paguen más por tus muebles que por los de otro fabricante porque consideran que tu producto es de mayor calidad.
 - Una de las maneras más valiosas de aumentar tu poder de ganancia es obtener nuevos conocimientos, experiencias o habilidades. Unos pocos ejemplos: saber usar una computadora, saber escribir bien, tener buenos conocimientos de matemáticas y saber un idioma extranjero. Si tienes conocimientos, habilidades y experiencia que un empleador considera valiosos, podrás encargarte de una gama más amplia de trabajos, de trabajos más difíciles y de hacer trabajos por los que te pagan más.