

Ahorro ahora

Autor: Elder Flores Durán
Palabras: 1619



Índice

3	El ahorro
6	El interés
9	Glosario

El ahorro

La segunda función que los bancos cumplen es la de ser intermediarios entre el ahorro y la inversión. Antes de explicar cómo cumplen con esta tarea, es necesario analizar qué es el ahorro.

Existen dos tipos de ahorro, aunque en ambos casos se trata de una **abstención** del consumo presente:

- El ahorro simple
 - se realiza para tener un mayor consumo en el futuro. El objetivo es simplemente el consumo posterior, tarde o temprano los recursos ahorrados serán consumidos.
- El ahorro capitalista.
 - es el que busca acumular factores para una mayor producción en el futuro. El objetivo del ahorro capitalista es mejorar el esfuerzo productivo. En este sentido, los bancos y el mercado de capitales transforman parte del ahorro simple en ahorro capitalista.

Esto se relaciona claramente con un fenómeno de fundamental importancia, que en economía se denomina "preferencia temporal". Veamos de qué se trata.

Toda acción busca satisfacer una necesidad futura; ésta puede ser inmediata. Entre el momento de la acción y el momento en que se alcanza el fin buscado transcurre determinado tiempo.

Un ejemplo claro, es el tiempo que se necesita desde la siembra hasta la cosecha, o el tiempo necesario para obtener un buen vino o para que crezca un árbol. Ese "período de producción" es algunas veces prolongado; otras, muy breve.

Por otra parte, el producto obtenido brinda utilidad por un período limitado: algunos simplemente un momento (un alimento calma el hambre por horas; después, la necesidad de alimento vuelve a presentarse). Otros productos tienen una capacidad de brindar **utilidad** más prolongada en el tiempo y por eso se denominan "bienes duraderos".

El período de producción y la duración de la utilidad siempre entran en nuestras consideraciones, ya que se presentará la necesidad de optar entre períodos de producción más cortos o más largos y fabricar bienes más duraderos que otros. Al definir estas elecciones, se indican las necesidades del período que se prefiere satisfacer.

Así, al utilizar los recursos para obtener bienes de más breve período de producción y menor tiempo de utilidad, estaremos mostrando una preferencia por el presente, mientras que al hacer lo contrario, mostraremos una preferencia por algún momento en el futuro.

A efectos de esperar hasta que el producto esté listo en el futuro, sea próximo o lejano, deben acumularse otros productos que permitan satisfacer nuestras necesidades mientras esperamos obtener resultados futuros.

Imaginemos una situación como la de Robinson Crusoe: ocupamos todo el día simplemente en obtener los alimentos necesarios para esa jornada. Es más, supongamos que ese alimento son cocos y que Crusoe es capaz de obtener dos cocos por día, dado el tiempo que le lleva **trepar** a la palmera y

conseguirlos. En esas circunstancias, está satisfaciendo sus necesidades más inmediatas.

Depender de lo que se obtenga en el día es, por cierto, inseguro. Si Crusoe se enfermara o el clima no le permitiera trabajar, ya no podría satisfacer sus necesidades más elementales. Cuando se piensa en el futuro, aunque no sea en el día siguiente, se busca la posibilidad de asegurar la forma de satisfacer las necesidades futuras. En este sentido, Crusoe podría encontrar cocos más grandes o más duraderos. De esta forma, continuando con su cosecha de dos por día, podría satisfacer su consumo de un día con uno solo y acumular una **provisión** de cocos para los días siguientes.

Una vez que Crusoe acumulara cierto número de cocos en su provisión, podría pensar un método "indirecto" de obtenerlos, pero que al mismo tiempo le garantizara un período de producción más breve. Es así, como podría decidir no buscar cocos durante varios días y consumir solamente su provisión. Mientras tanto, dedicará su tiempo a fabricar una caña larga que le permita obtener cocos sin necesidad de trepar a la palmera. Con esa herramienta, Crusoe puede obtener, probablemente, cuatro cocos por día en la mitad de tiempo, con lo cual su provisión vuelve a crecer, esto le permite tener tiempo para otras actividades y satisfacer otras necesidades. Se dice que este **procedimiento** es "indirecto" porque, en lugar de trepar directamente a la palmera, primero fabrica la caña y luego busca los cocos. Es un método indirecto, pero mucho más productivo.

Lo que se ha descrito anteriormente es el proceso de ahorro (abstención del consumo) – inversión, creación de capital (herramienta). Es ahora la posesión de ese "capital" lo que permite a Crusoe un aumento de su productividad y, por lo tanto, de su riqueza.

Las herramientas reducen el tiempo de producción, aunque se deba seguir un camino más "largo", ya que incluye su propia producción. El hombre prefiere, en igualdad de circunstancias, los procesos más breves que los más extensos. Una vez satisfechas las necesidades inmediatas se dedicará a los proyectos que requieren más tiempo. Entonces, ahorramos para poder explorar esos métodos indirectos; reemplazamos la actividad de trepar a la palmera por la de construir una larga caña. Generalmente ese procedimiento lo usamos para obtener productos que de otra forma no podríamos conseguir: para incrementar la pesca no tenemos más remedio que dejar de lado la caña de pescar y construir un bote y una red.

El interés

En la vida social, ya no en la soledad de Crusoe, hay diferentes personas con distintas preferencias temporales. Algunos desean aumentar las perspectivas de su consumo futuro y están dispuestos a ahorrar; otros, por el contrario, quieren consumir en el presente más de lo que su capacidad actual les permite o bien quieren dedicar recursos a métodos indirectos que puedan aumentar la productividad del trabajo. Estos dos últimos grupos, (los que quieren consumir más ahora o los que quieren invertir ahora para producir más en el futuro) deben convencer a los primeros para que pongan a su disposición esos recursos **provenientes** del ahorro. Para ello, tienen que convencerlos con un consumo "mayor" en el futuro, ya que no tendría sentido para los primeros abstenerse del consumo hoy para obtener lo mismo mañana; aspiran a un "premio" por esa **postergación**. Esa distinta valoración entre el presente y el futuro es lo que se denomina "interés".

Esa preferencia por satisfacer una necesidad antes, que después existe en todo tiempo y circunstancia, el interés, que es la diferencia en el precio de un mismo bien en el futuro; comparado con el precio del mismo bien en el presente, no puede dejar de existir.

Sin embargo, el "interés" no tiene prestigio y durante muchos siglos ha sido descalificado y se ha denigrado a muchos que cumplían esa función de intermediario entre el ahorro y la inversión.

Tal vez el más famoso caso lo describa William Shakespeare en *El mercader de Venecia*. Recordemos la historia: Bassanio quiere enamorar a Porcia, y cree que para hacerlo debe mostrar un nivel de vida acorde con el de esta mujer, por cierto bastante lujoso. Para ello, le pide a su amigo Antonio un préstamo de tres mil **ducados**. Antonio, el mercader de Venecia, no tiene el dinero consigo en ese momento, pues lo ha invertido todo en mercaderías que se encuentran en viaje a diversos destinos, pero acepta salir como **fiador** del pedido que se le haga al judío Shylock. Éste, cansado de ser discriminado y criticado por prestar dinero a interés, pone como condición del préstamo un "interés" **peculiar**: una libra de la carne de Antonio.

Con todos los ejemplos y el contenido de la presente lección, es momento que te sientes y hagas 2 preguntas CLAVES para el desarrollo de tu idea clave que te hará empresario:

1. ¿tengo los suficientes recursos para iniciar mi propia empresa?
2. ¿qué puedo hacer para conseguir los recursos si no los tengo?
3. ¿será que voy a poder pagar las obligaciones y compromisos que he adquirido?

Espero que esta lección te ayude a comprender que todo esfuerzo trae su recompensa y que el ahorro es la herramienta que te va a ayudar a ser el mejor emprendedor que te puedas imaginar, debido a que así no le tienes que pagar intereses a nadie.

Glosario

Abstención. Renuncia voluntaria a hacer algo, específicamente a votar en unas elecciones.

Conversión. Cambio de una cosa en otra.

Coptos. Relativo al cristiano de Egipto y Etiopía. Antiguo idioma de los egipcios que se conserva en la liturgia de estos cristianos.

Corretaje. Remuneración que recibe un corredor de comercio por su servicio.

Ducados. Es una moneda de oro antigua, puesta en circulación en varios países de Europa y en diversas épocas. Su peso es de 3,5 g de oro de 0,986 de pureza.

Excedan. Aventajar o superar en tamaño calidad, etc.

Explícitamente. Que expresa con claridad una cosa.

Fiador. Persona que fía o vende a crédito. Persona que responde por otra.

Justipreciado. Tasado, determinado el valor de algo.

Mediadores. Que intervienen en una discusión o enfrentamiento para encontrar una solución.

Peculiar. Propio o característico de cada persona o cosa.

Postergación. Retraso en el espacio o el tiempo.

Procedimiento. Método o sistema estructurado para ejecutar algunas cosas.

Proveniente. Que proviene de algún lugar.

Provisión. Abastecimiento y suministro de las cosas necesarias.

Reservas. Que se tiene preparado para utilizar en caso de necesidad.

Sésamo. El sésamo o ajonjolí se cultiva en lugares cálidos. Planta originaria de la India de tallo recto y flores blancas o rosas en forma de campana, cuyo fruto contiene numerosas semillas, muy grasas y nutritivas.

Titular. Que consta en algún documento como propietario o beneficiario de algo.

Trepar. Subir a un lugar alto.

Utilidad. Provecho, interés o fruto que se saca de una cosa.

Ahorro ahora

Autor: Elder Flores Durán
Palabras: 1619

Referencias

Martín Krause, [Economía explicada a mis hijos](#), 2004

Imágenes: <https://pixabay.com>

