



**¡A competir...
pero de verdad!**

Autor: Elder Flores Durán
Palabras: 1711

Índice

Distribución de ingresos

4

Glosario

11

A lo largo de la vida, te puedes enfrentar a situaciones que te van a obligar a estar en condiciones que tienes que competir con alguien para demostrar TUS habilidades. El problema es que en ese afán de que “todos seamos iguales” se nos olvida que por la propia naturaleza “**TODOS SOMOS DIFERENTES**”.

Lo que presente la presente lección, es que tu comprendas la importancia de la **COMPETENCIA**, pero de una manera **REAL** y **OBJETIVA**. Es decir que ¡A competir... pero de verdad!



Distribución de ingresos

El concepto de distribución de ingreso se usa en el **contexto** de Economía y las Finanzas Públicas. Es la manera en que se reparte el ingreso de una sociedad.

Es un indicador económico global que muestra la relación entre la población y el ingreso nacional en un periodo determinado.

Muestra la forma en que se distribuye el ingreso nacional entre los diferentes factores de la producción (Tierra, trabajo, capital y organización). De esta manera, a la tierra le corresponde la renta; al trabajo, el **sueldo** y el **salario**; al capital, la ganancia y el interés; y a la organización el beneficio.

El conjunto de sueldos, salarios, ganancias, intereses y rentas forman el ingreso nacional, que se distribuye entre todos aquellos que contribuyen a crearlos.

Cuando el reparto tiene lugar entre los factores de la producción, se denomina **Distribución funcional del ingreso** y adopta la forma de beneficio, renta, intereses, salarios.

Cuando el reparto del ingreso tiene lugar entre los individuos se habla de distribución personal del ingreso.

La teoría de la distribución del ingreso es una rama de la teoría económica que intenta explicar cómo se determinan los precios de los factores de la

producción y por tanto, el ingreso que reciben. En cambio, la distribución personal del ingreso no está formalmente incluida en la teoría económica porque depende de las condiciones institucionales, tributarias y sociales existentes en cada país.

La **distribución de la renta** es la manera en que se reparten los recursos materiales fruto de la actividad económica en los distintos estratos socio-económicos. En general, es independiente de cómo se obtengan las rentas, su reparto no es necesariamente igual, pues existe una desigualdad de ingreso.

Distribución nacional de la renta

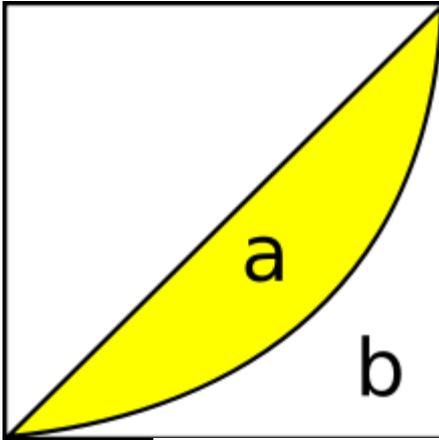
Para calcular la desigualdad económica a través de la distribución de la renta (o distribución del ingreso) se usan los siguientes puntos:

⇒ **Análisis:** Esta distribución puede ser analizada con diferentes enfoques:

- a) Geográfico-espacial: mide las diferencias de renta entre los habitantes de diversas regiones.
 - a. Imagínate las diferencias entre alguien de Zacapa con alguien de San Marcos. Los climas son diferentes, la demografía es diferente. En fin es un claro ejemplo de la desigualdad.
- b) Distribución funcional: mide las diferencias entre los estamentos productivos: industria-agricultura- servicios, trabajo-capital.

- a. Por ejemplo si en alguna región se dedican a cultivar maíz y en otra a fabricar telas, son diferentes áreas productivas de la sociedad.

Curva de Lorenz: el área de a mide el coeficiente de Gini.



⇒ **Medida:** La herramienta usada para medir la distribución del ingreso es la Curva de Lorenz.

En ella se colocan en el eje de abscisas la cantidad de población ordenada por su renta, y en el de ordenadas la renta. La situación ideal sería una línea recta, que indicaría la igualdad de reparto. Por ende, cuanto mayor sea el semicírculo que separa la curva de la recta, mayor es la desigualdad. Esta área se llama área de concentración, y se mide con el Coeficiente de Gini, que oscila entre 0 y 1: 0 indica la máxima distribución y 1 la

máxima concentración.

⇒ *Impacto social:* En el sistema neoliberal existe una pugna ideológica respecto a si el mercado puede regularse solo y distribuir de manera equilibrada la riqueza de un país o si deben intervenir agentes externos a él, es decir si el Estado debe dictar sus normas. Detrás de esta discusión está la desigualdad social, que en ciertos países es un tema sensible en la relación entre las élites y el resto de la población. El neoliberalismo radical postulará que el Estado debe desentenderse totalmente de la actividad empresarial y servir sólo como garante de estabilidad. El socialismo renovado y sectores de centro forman parte de un neoliberalismo más templado que promueve un Estado más preocupado

de temas sociales, pero sin abandonar la ideología del liberalismo contemporáneo.

Existe consenso, a pesar del fuerte **tenor** de las discusiones al respecto, en que la educación es un factor de relevancia extraordinaria para promover la movilidad social y con esto, superar gradualmente la desigualdad. En cuanto a los aspectos importantes de la distribución de la renta nacional hay tres enfoques de estudio sobre distribución de la renta:

- ⇒ **Distribución funcional:** Asignación de rentas a los factores (trabajo y capital) que intervienen en los procesos de producción. En muchos países occidentales en las últimas tres décadas (1980-2010) el peso de las rentas de capital ha aumentado respecto a las rentas del trabajo, y existe un cierto debate sobre las razones de esos cambios en la distribución funcional.
- ⇒ **Distribución personal:** Reparto de la renta entre los individuos y las familias, sin tener en cuenta el origen de los ingresos.
- ⇒ **Distribución espacial:** Distribución en el territorio de un país de la renta, y así como el estudio de la existencia o no de convergencia en renta de las diferentes regiones de un mismo país.

La definición más concisa de bienes de capital es: el instrumento o la herramienta que aumenta la productividad.

"Herramienta" en este sentido incluye desde un azadón hasta una fábrica de tractores o una planta hidroeléctrica y todo aquello que se construyó para aumentar el consumo futuro.

El dinero en sí no es capital: es medio de intercambio, y como tal, puede invertirse en capital. El dinero en lugar de emplearse para satisfacciones inmediatas, se utiliza para adquirir bienes que aumentan la productividad de trabajo. La riqueza de la cual dispondrá una sociedad es la que pueda producir con su trabajo.

Los países poseen recursos naturales y pueden transformarlos con trabajo, de esta manera contribuyen a elevar el nivel de vida. Los recursos pueden convertirse en riqueza mediante la aplicación de la inteligencia e inversión de tiempo. Los recursos tal como los encontramos en la naturaleza no tienen mayor valor. Su valor es derivado de las transformaciones por el ingenio y trabajo de las personas.

El valor de los recursos es derivado del valor del producto final. Puesto que es a las últimas satisfacciones a las que, **subjectivamente**, en comparación con otras, las personas les asignan mayor o menor valor, resulta que después de restarle a su precio el valor del tiempo, recursos complementarios y costos de oportunidad necesarios para extraer y transformar algún recurso, el residuo se aproximará a su precio de mercado.

Por otro lado, hay ejemplos de países sin mayor dotación de recursos naturales que son ricos, como Holanda, Suiza, y Japón. Es más, como el transporte es cada día más barato en relación a los precios de los productos, los recursos naturales son frecuentemente trasladados a donde con mayor ventaja se pueden convertir en riqueza debido a la **infraestructura** complementaria y disponibilidad de fondos.

La riqueza no es gratis. No se da en los árboles para que solamente la cosechemos y disfrutemos. Hay que transformar los recursos, y ello tiene un costo, además de los otros recursos que habrá que consumir (ej. el árbol que se sacrifica para hacer una mesa o el combustible para transportarlo), tiempo y trabajo. Todo lo que se consume tiene un costo de oportunidad, y consecuentemente se produce un aumento de riqueza cuando el precio del producto es mayor que la suma del valor de los recursos sacrificados, o el valor del uso alternativo de los recursos empleados.

En un tiempo determinado, por ejemplo una hora, entre toda la sociedad podríamos producir. Esa producción por hora es nuestra productividad por unidad de tiempo y puede, multiplicarse por las horas empleadas. Para tener más riqueza puede aumentarse la productividad del trabajo.

Ciertamente, mejorar la **destreza** de la persona mejora la productividad del trabajo, pero ese aumento es muy limitado comparado con el logro al emplear herramientas, mecanismos y maquinaria, cuyo límite es la inventiva del hombre. Ejemplos: lo que se transporta sin máquinas es insignificante comparado a lo que se logra con un camión. Lo que se logra en una línea de producción en masa es infinitamente mayor que con la máxima destreza humanamente posible. ¡Imagínese la infinidad de informes que se transmiten por una red!

El factor decisivo en el aumento de la productividad social es el capital: la maquinaria y las herramientas. Por esa razón reitera Ludwig von Mises que la

diferencia entre un país desarrollado y uno **subdesarrollado** estriba en la tasa de capital invertido_per cápita.

A esa máquina o combinación de máquinas que llamamos fábricas o industrias, y que aumentan la productividad del hombre, se le llama capital, y la fuente de capital es el ahorro. El ahorro se podría, inclusive, consumir en el presente. Como se mencionó anteriormente, se convierte en capital cuando se **invierte** en herramientas que aumentan la productividad.

Glosario

Adquisitivo. Que sirve para adquirir.

Congruente. Coherente, razonable, oportuno.

Contexto. Conjunto de circunstancias que rodean o condicionan un hecho.

Destreza. Habilidad, arte para hacer una cosa.

Excepción. Cosa que se aparta de la regla general.

Infraestructura. Conjunto de elementos o servicios que se consideran necesarios para el funcionamiento de una organización o para el desarrollo de una actividad.

Instancia. Solicitud causada por escrito, según formulas determinadas dirigida a una autoridad o institución.

Invierte. Hablando de bienes de capital, emplearlos, gastarlos o colocarlos en aplicaciones productivas.

Movilidad. Capacidad de poderse mover.

Obsoletas. Anticuado, inadecuado.

Residual. Del residuo o relativo a él.

Salario nominal. Remuneración que percibe una persona por su trabajo.

Subdesarrollado. Falta de desarrollo en cualquier área o actividad.

Subjetivamente. De nuestro modo de pensar o sentir, y no del objeto en sí mismo.

Sueldo. Remuneración periódica asignada por el desempeño de un cargo o servicio.

Tenor. Contenido, texto, tema.

Transfiriendo. Llevar una cosa de un lugar a otro.

Referencias

Manuel F. Ayau, El Proceso Económico, 2003.

<http://www.albedrio.org/htm/documentos/CarlosBarreda-001.pdf>

http://www.eco-finanzas.com/diccionario/D/DISTRIBUCION_DEL_INGRESO.htm

