

CUENTAS DEL ACTIVO

Activo Circulante

Caja

Caja chica

Bancos

Deudores (nos deben por préstamos o cualquier otro concepto que no sea mercadería)

Clientes (nos deben por mercadería)

Cuentas por cobrar (nos deben por préstamos)

Mercaderías

Pagos hechos por anticipado (adelantos de sueldo, viáticos, adelantos de comisiones)

Activo Fijo

Bienes inmuebles

Vehículos

Mobiliario y equipo

Maquinaria

Activo diferido

Derecho de llave

Patente

Gastos preoperativos

Gastos de instalación

Gastos de mercadotecnia

Papelería y útiles de oficina (comprados para uso interno, ya están en bodega)

Propaganda y publicidad

Primas y seguros (pagados por anticipado)

Rentas pagadas por anticipado

Intereses pagados por anticipado

CUENTAS DEL PASIVO

Pasivo circulante o de corto plazo

Acreedores (les debemos por otros conceptos que no sean mercadería)

Proveedores (les debemos por mercadería)

Anticipo clientes

Cuentas cobradas por anticipado

Cuentas por pagar (arriendos, intereses, etc)

Préstamos bancarios y pagos de tarjetas (a 12 meses)

Provisiones (IVA, ISR, etc)

IVA (% del impuesto por ventas)

De largo plazo

Préstamos bancarios (plazo mayor de 12 meses)

Hipotecas

CUENTAS DE PÉRDIDA

Representan la disminución del capital, pero que no lo varían. Aumentan con los cargos o débitos y disminuyen con los abonos o créditos (igual que las cuentas de activo).

Gastos generales

Gastos de ventas

Arriendos pagados

Intereses pagados

Descuentos otorgados

Remuneraciones: sueldos, comisiones

Pérdidas en inventarios

CUENTAS DE GANANCIA

Representan el incremento de los bienes de la empresa. Disminuyen con los cargos y aumentan con los abonos (igual que las cuentas de pasivo).

Ventas

Intereses ganados

Descuentos obtenidos

Recuperación de gastos

Editado por Marie Valle del libro Productividad y Desarrollo 3 de Gabriel Piloña.